

## Fragebogen Erfassung der Persönlichkeit – HEXACO-PI-R1 (Fremdbeschreibung)

Beschriebene Person:

Fremdbeschreibung erstellt durch:

Datum:

Dimension		1	2	3	4	5
		niedrig		mittel		hoch
Ehrlichkeit-Bescheidenheit	Die Skala <b>Aufrichtigkeit</b> zeigt auf, wie authentisch eine Person im zwischenmenschlichen Kontakt ist. Personen mit niedriger Ausprägung in dieser Skala verstellen sich manchmal, um persönliche Ziele zu erreichen. Personen mit hoher Ausprägung verhalten sich hingegen stets aufrichtig und unverstellt. Sie beeinflussen andere nicht zu ihrem eigenen Vorteil.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Die Skala <b>Fairness</b> beschreibt, wie ehrlich und regelkonform das Verhalten einer Person ist. Personen mit niedriger Ausprägung in dieser Skala neigen dazu, Regeln nicht so genau zu nehmen oder sogar zu brechen, um sich einen Vorteil zu verschaffen. Für Personen mit hoher Ausprägung geht Ehrlichkeit gegenüber ihren Mitmenschen und der Gesellschaft über alles und sie bereichern sich nicht auf Kosten anderer.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Die Skala <b>Materielle Genügsamkeit</b> gibt an, welche Bedeutung Reichtum, Luxus oder sozialer Status für eine Person haben. Personen mit niedriger Ausprägung in dieser Skala streben nach Reichtum und Privilegien. Personen mit hoher Ausprägung hingegen lassen sich wenig über materielle Güter oder den sozialen Status motivieren.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Die Skala <b>Bescheidenheit</b> zeigt, wie bescheiden jemand in Bezug auf sich selbst ist. Personen mit niedriger Ausprägung in dieser Skala neigen dazu, sich anderen gegenüber privilegiert und überlegen zu fühlen. Personen mit hoher Ausprägung betrachten sich und andere Menschen als gleichwertig und beanspruchen für sich keine besondere Behandlung.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>

Dimension		1	2	3	4	5
		niedrig		mittel		hoch
Emotionalität	Die Skala <b>Ängstlichkeit</b> beschreibt, wie furchtsam und ängstlich eine Person ist. Personen mit niedriger Ausprägung beschreiben sich als risikofreudig und mutig. Sie schrecken vor möglichen Verletzungen und Schmerzen nicht zurück. Personen mit hoher Ausprägung hingegen neigen dazu, körperliche Schmerzen zu vermeiden und spüren in verschiedenen Situationen grosse Angst.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Die Skala <b>Besorgtheit</b> zeigt, wie stark sich eine Person unter verschiedenen Umständen Sorgen macht. Personen mit niedriger Ausprägung in dieser Skala sind selten besorgt und bleiben in angespannten Situationen ruhig und gelassen. Personen mit hoher Ausprägung neigen dazu, sich häufig auch über kleine Dinge Sorgen zu machen, sind rasch angespannt und können manchmal schlecht schlafen, weil die Gedanken kreisen.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Die Skala <b>Abhängigkeit</b> gibt an, wie stark bei einer Person das Bedürfnis nach emotionaler Unterstützung durch andere vorhanden ist. Personen mit niedriger Ausprägung in dieser Skala fühlen sich in der Lage, Probleme ohne die Hilfe und den Rat anderer zu bewältigen. Personen mit hoher Ausprägung hingegen wollen mit anderen über ihre Schwierigkeiten sprechen und sind auf emotionale Unterstützung angewiesen.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Die Skala <b>Verbundenheit</b> zeigt, wie stark sich eine Person emotional mit anderen Personen verbunden fühlt. Personen mit niedriger Ausprägung in dieser Skala lassen sich nicht von den Gefühlen anderer mitreissen und reagieren oft wenig emotional. Personen mit hoher Ausprägung sind sehr mitfühlend und spüren in vielen sozialen Situationen starke Emotionen.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>

### Antwortoptionen:

1 = sehr niedrige Ausprägung / 2 = niedrige Ausprägung / 3 = mittlere Ausprägung / 4 = hohe Ausprägung / 5 = sehr hohe Ausprägung

Dimension		1	2	3	4	5
		niedrig		mittel		hoch
Extraversion	Die Skala <b>Soziales Selbstvertrauen</b> gibt an, wie hoch die positive Selbstachtung einer Person im sozialen Umgang ist. Personen mit niedriger Ausprägung in dieser Skala neigen dazu, sich weniger wert und unbeliebt zu fühlen. Personen mit hoher Ausprägung hingegen sind meistens mit sich selbst zufrieden und denken, dass andere sie sympathisch finden.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Die Skala <b>Soziale Kühnheit</b> beschreibt, wie selbstsicher eine Person in sozialen Situationen auftritt. Personen mit niedriger Ausprägung in dieser Skala übernehmen ungern die Führungsrolle und fühlen sich unwohl, wenn sie vor einer Gruppe oder mit fremden Personen sprechen müssen. Personen mit hoher Ausprägung fühlen sich in der Führungsrolle sicher und haben keine Scheu, ihre Meinung vor anderen zu äussern.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Die Skala <b>Geselligkeit</b> zeigt die Tendenz einer Person, den sozialen Austausch und gesellschaftliche Anlässe zu genießen. Personen mit niedriger Ausprägung in dieser Skala suchen weniger das Gespräch und sind auch gerne einmal für sich. Personen mit hoher Ausprägung schätzen den direkten Kontakt und unterhalten sich in verschiedensten Situationen gerne mit anderen Menschen.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Die Skala <b>Lebhaftigkeit</b> gibt an, wie enthusiastisch und zuversichtlich jemand ist. Personen mit niedriger Ausprägung in dieser Skala sind weniger fröhlich und energiegeladener und es ist schwieriger, sie für etwas zu begeistern. Personen mit hoher Ausprägung hingegen sind meist voller Energie und erleben oft Optimismus und gute Laune.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>

Dimension		1	2	3	4	5
		niedrig		mittel		hoch
Verträglichkeit	Die Skala <b>Vergebungsbereitschaft</b> erfasst die Bereitschaft, Personen zu vergeben, die einem Schaden zugefügt haben. Personen mit niedriger Ausprägung in dieser Skala tendieren dazu, nachtragend und misstrauisch denjenigen gegenüber zu sein, die sie verletzt haben. Personen mit hoher Ausprägung dagegen sind normalerweise dazu bereit, anderen nach einer Kränkung wieder zu vertrauen und freundschaftliche Beziehungen wiederherzustellen.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Die Skala <b>Nachsichtigkeit</b> erfasst die Tendenz, bei der Beurteilung anderer Personen tolerant und nachsichtig zu sein. Personen mit niedriger Ausprägung in dieser Skala tendieren dazu, andere kritisch zu beurteilen. Personen mit hoher Ausprägung hingegen sehen davon ab, andere streng zu beurteilen und können die Schwächen anderer akzeptieren.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Die Skala <b>Kompromissbereitschaft</b> erfasst die Bereitschaft einer Person, nachzugeben und Kompromisse einzugehen. Personen mit niedriger Ausprägung in dieser Skala reagieren auf andere Meinungen mit Widerstand, sind unnachgiebig und beharren auf dem eigenen Standpunkt. Personen mit hoher Ausprägung sind offen für andere Meinungen und suchen Kompromiss und Zusammenarbeit.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Die Skala <b>Sanftmut</b> erfasst die Tendenz, gelassen zu bleiben anstatt wütend zu werden. Personen mit niedriger Ausprägung in dieser Skala tendieren dazu, ungehalten und aufbrausend zu reagieren. Personen mit hoher Ausprägung dagegen verlieren kaum die Fassung und werden nur selten wütend.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>

**Antwortoptionen:**

1 = sehr niedrige Ausprägung / 2 = niedrige Ausprägung / 3 = mittlere Ausprägung / 4 = hohe Ausprägung / 5 = sehr hohe Ausprägung

Dimension		1	2	3	4	5
		niedrig		mittel		hoch
Gewissenhaftigkeit	Die Skala <b>Organisiertheit</b> erfasst die Tendenz einer Person, Ordnung und Struktur anzustreben. Personen mit niedriger Ausprägung in dieser Skala sind eher unordentlich, unorganisiert und brauchen wenig Struktur. Personen mit hoher Ausprägung dagegen sind sehr auf Ordnung bedacht und bevorzugen bei Aufgaben eine strukturierte Herangehensweise.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Die Skala <b>Fleiss</b> erfasst die Tendenz, hart und zielstrebig zu arbeiten. Personen mit geringer Ausprägung in dieser Skala schieben Aufgaben gerne auf und sind nicht besonders leistungsmotiviert. Personen mit hoher Ausprägung setzen sich ehrgeizige Ziele und sind bereit, sich mehr als andere dafür anzustrengen.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Die Skala <b>Perfektionismus</b> erfasst die Tendenz, sich mit Details zu beschäftigen und Fehler um jeden Preis zu vermeiden. Personen mit niedriger Ausprägung in dieser Skala prüfen nicht jedes Detail und nehmen in Kauf, dass ein Resultat auch einmal einen Fehler enthält. Personen mit hoher Ausprägung dagegen streben nach Perfektion und überprüfen ihre Arbeit sorgfältig, um Fehler oder Verbesserungsmöglichkeiten zu finden.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Die Skala <b>Besonnenheit</b> erfasst die Tendenz, die Konsequenzen von Handlungen sorgfältig abzuwägen und Impulsen nicht spontan nachzugeben. Personen mit niedriger Ausprägung in dieser Skala reagieren spontan auf Impulse und können ohne langes Nachdenken handeln oder entscheiden. Personen mit hoher Ausprägung dagegen prüfen ihre Optionen sorgfältig, handeln wohl überlegt und neigen dazu, vorsichtig und beherrscht zu sein.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>

Dimension		1	2	3	4	5
		niedrig		mittel		hoch
Offenheit für Erfahrungen	Die Skala <b>Wertschätzung für Kunst / Natur</b> erfasst die Bewunderung einer Person für die Schönheit der Natur und verschiedene Kunstformen. Personen mit niedriger Ausprägung in dieser Skala interessieren sich weniger für Kunst und bleiben eher unberührt von der Schönheit der Natur. Personen mit hoher Ausprägung dagegen befassen sich gerne mit unterschiedlichsten Kunstformen und geniessen die Betrachtung der Natur oder von Kunstwerken.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Die Skala <b>Wissbegierde</b> erfasst die Tendenz, Interesse für die natürliche und menschengemachte Welt zu zeigen und sich Wissen darüber anzueignen. Personen mit niedriger Ausprägung in dieser Skala zeigen geringe Neugier gegenüber der Natur oder fremden Ländern und Kulturen und streben wenig nach neuem Wissen. Personen mit hoher Ausprägung interessieren sich sehr für Mensch und Umwelt und verschaffen sich auf vielfältige Art und Weise ein breites Wissen darüber.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Die Skala <b>Kreativität</b> erfasst die Präferenz einer Person für Innovation und Experimente. Personen mit niedriger Ausprägung in dieser Skala bevorzugen Routine und neigen nicht zu originellen, kreativen Ideen. Personen mit hoher Ausprägung dagegen suchen aktiv nach neuartigen Lösungen für Probleme und drücken sich auch gerne künstlerisch aus.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>
	Die Skala <b>Unkonventionalität</b> erfasst die Neigung, sich mit ungewohnten Meinungen und Ideen zu befassen und unkonventionelle Einstellungen zu haben. Personen mit niedriger Ausprägung in dieser Skala bevorzugen den Kontakt zu Personen, die den gesellschaftlichen Konventionen entsprechen, und befassen sich lieber mit gewohnten Ideen. Personen mit hoher Ausprägung dagegen interessieren sich für unkonventionelle Ideen und Meinungen, diskutieren gerne darüber und schätzen Ihre eigenen Einstellungen und Überzeugungen als ungewöhnlich ein.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>

**Antwortoptionen:**

1 = sehr niedrige Ausprägung / 2 = niedrige Ausprägung / 3 = mittlere Ausprägung / 4 = hohe Ausprägung / 5 = sehr hohe Ausprägung

Zusatzfacette Altruismus		1	2	3	4	5
Altruismus	Die Skala <b>Altruismus</b> erfasst die Tendenz, sich mitfühlend und warmherzig im Umgang mit anderen zu verhalten. Personen mit niedriger Ausprägung sind eher selbstbezogen und nehmen es gegebenenfalls in Kauf, andere zu verletzen und als hartherzig wahrgenommen zu werden. Personen mit hoher Ausprägung dagegen vermeiden es, anderen Leid zuzufügen, und verhalten sich schwächeren oder hilfeschendenden Menschen gegenüber mitfühlend und grosszügig.	niedrig		mittel		hoch
		<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>

**Antwortoptionen:**

1 = sehr niedrige Ausprägung / 2 = niedrige Ausprägung / 3 = mittlere Ausprägung / 4 = hohe Ausprägung / 5 = sehr hohe Ausprägung

**Quelle:**

Lee, K. & Ashton, M. C. (2004). Psychometric properties of the HEXACO personality inventory. *Multivariate Behavioral Research*, 39, 329-358.